

Qu'est ce que c'est IDARM?

Le Programme International de la Gestion des Ressources d'Acquisition de la Défense (IDARM) à l'Ecole Navale Supérieure des Etats-Unis à Monterey, Californie, offre à nos clients internationaux un éventail de cours de gestion de ressources d'acquisition de la défense.

Le programme IDARM est prévu pour renforcer des rapports démocratiques et la coopération de sécurité internationale par l'éducation, la recherche, et le service professionnel d'acquisition.

Les cours d'IDARM couvrent un éventail de matières dans le domaine de gestion d'acquisition et de ressources. Les matières des cours incluent:

Gestion du Programme de la Défense
Conclusion de Contrat de la Défense / Gestion de Fourniture
Gestion de Logistique de la Défense

Les cours d'IDARM sont développés et enseignés par le corps enseignant de L'Ecole Navale Supérieure, et soutenus par des experts de sujet-matière ayant une large gamme d'expertise professionnelle.

Les cours d'IDARM sont fournis par l'intermédiaire d'équipes mobiles d'éducation (METs) aussi bien que par l'intermédiaire de cours résidents conduits à l'Ecole Navale Supérieure à Monterey. Les cours d'IDARM sont spécifiquement taillés pour les structures d'organisation de gouvernement spécifique, les statuts et les règlements d'acquisition nationaux, et les procédés d'acquisition de la défense sur place dans chaque pays que nous visitons.

Les cours groupent une combinaison entre con-

**Les cours résidents et mobiles sont E-
IMET certifiés.**

COMMENT NOUS CONTACTER:

IDARM Program

Naval Postgraduate School
1635 Cunningham Road (building 259), Room 119
Monterey, California, 93943 USA
Telephone: + 011 (831) 656-2049
Fax: + 011 (831) 656-7680 or DSN: 756

Dr. Elisabeth Wright, Directeur de programme

Telephone: + 011 (831) 656-2469 or + (831) 915-4231
E-mail: ewright@nps.edu

Mrs. Brooke Adame, Administrateur de financier

Telephone: + 011 (831) 656-2415 or +(831) 915-2448
E-mail: bklove@nps.edu

Miss. Samantha Schwellenbach, Administrateur de programme

Telephone: + 011 (831) 656-2049 or +(831) 402-8411
E-mail: slschwel@nps.edu

PROGRAMME DES COURS:

Principes de la Gestion d'Acquisition de la Défense

Deux Semaines: 5-16 mars, 2012
15-26 octobre, 2012
4-15 mars, 2013
21 octobre - 1 novembre, 2013

Cost: \$5,450
MASL # P159200

Principes de Fourniture et de Conclusion de Contrat

Deux Semaines: 19-30 mars, 2012
29 octobre- 9 novembre, 2012
18-29 mars, 2013
4-15 novembre, 2013

Cost: \$4,905
MASL # P159202

Négociations Internationales d'Acquisition de la Défense

Deux Semaines: 12-21 novembre, 2012
18-27 novembre, 2013

Cost: \$3,965
MASL # P179069

Note: Les coûts des cours sont approximatifs et sont sujets

I D A R M

**Le Programme
International pour la
Gestion des Ressources
des Acquisitions
de la Défense**

**IDARM OFFRE DES
COURS RESIDENTS**



**Gestion d'Acquisition de la Défense
Fourniture et Conclusion de Contrat
Négociations Internationales**

**Ecole Internationale des Etudes
Supérieures
Ecole Navale Supérieure des Etats-Unis
Monterey, Californie**

<http://www.nps.edu/IDARM/>

INTERNATIONAL DEFENSE ACQUISITION RESOURCE MANAGEMENT PROGRAM

Principes de Gestion d'Acquisition de la

MASL # P159200

Ce cours explique aux participants les principes, les concepts, et les philosophies du processus de gestion d'acquisition de la défense et l'application pratique des méthodes de gestion de programme dans ce processus pour réaliser des buts de sécurité internationale. Le cours adresse des caractéristiques et des compétences de gestion, des politiques et des techniques de commande, des méthodes d'analyse de systèmes, gestion des risques, et des soucis fonctionnels de secteur.

Les matières du cours incluent:

- L'évolution et l'état actuel des politiques d'acquisition de la défense et des procédures de gestion dans le domaine de la défense caractérisé par le contrôle civil des militaires
- Le cycle de vie d'acquisition de systèmes
- Planification stratégique et exécution
- Affaires et gestion financière
- Disciplines et activités de gestion d'acquisition d'utilisateur/producteur
- Ingénierie-système
- Evaluation et définition des besoins
- Planification de logistique et appui pendant le cycle de vie du système
- Acquisition de logiciel
- Essai et évaluation
- Programme de planification, organisation, fournissant de personnel, direction, et contrôle
- Gestion de chaîne d'approvisionnements

Des études de cas sont appliquées dans tout le cours pour analyser les diverses questions d'acquisition et les solutions d'une grande variété de questions d'exécution du programme de politique et de la défense.

Négociations Internationales D'Acquisition de la Défense

MASL # P179069

Le Cours des Négociations Internationales d'Acquisition de la Défense se concentrent sur la planification et la préparation des négociations avec une considération particulière sur les questions complexes dans un environnement multiculturel. Des négociations étendues ont lieu en classe. Les participants aux cours découvrent leur modèle de négociation préféré et comment et quand adapter leurs modèles de négociation prenant en considération le comportement et les buts des parties engagées.

Les matières du cours incluent:

- Techniques de recherche de renseignements
- Sélection des négociateurs
- Utilisation des équipes dans les négociations
- Des stratégies et tactiques des négociations efficaces
- L'éthique
- Les méthodologies analytiques
- Installation de relations lors des négociations, et développement des arguments et arguments contraires des négociations
- Synchronisation
- Considération culturelle
- Communication et barrières de langues
- Accomplissant des négociations
- Rédaction et signature des accords de négociation

Un exercice multiculturel de négociation se concentre sur l'analyse d'information, préparation d'un plan formel de négociation, planification des négociations, des négociations actuelles et leur accomplissement.

Principes de Fourniture et Conclusion de Contrats

MASL # P159202

Ce cours fournit un examen détaillé de la politique, des procédures et des meilleures pratiques applicables à toutes les phases de fourniture et conclusion de contrats. Pendant le cours, les pratiques internationales qui incluent les modèles des Etats Unis, de l'UE et du NATO pour la fourniture et la conclusion de contrats sont examinées. Le but est de permettre aux participants de comprendre les principes des systèmes efficaces pour la fourniture et la conclusion de contrats.

Les matières du cours incluent:

- La transparence
- La planification de fourniture; examen du marché
- Détermination et révision des caractéristiques du travail
- Politiques de concurrence
- Développements des appels d'offres
- Méthodes des appels d'offre
- Techniques d'évaluation
- Analyse des propositions techniques et des prix
- Administration/gestion de contrat
- Conclusion de contrat

En plus, le cours inclut des discussions détaillées du développement et l'utilisation des systèmes de rapport outre le soutien d'une main d'œuvre professionnelle. Une étude des concepts et des pratiques liée à la formation d'une main d'œuvre professionnelle au niveau de la fourniture électronique est également incluse.

